

romwell
die zukunft spricht für uns

Ambalaj Sektörü

Romwell ile sektör deneyimi

Standardımızı,
gereksinimlerinize
göre oluşturduk.

Akıllı fabrikanız için
güçlü ve sürdürülebilir
çözümler!



**#Bize katılmaya
hazır mısınız?**

Ambalaj Sektörü

Mevcut tüketici ve endüstri eğilimleri ışığında, ambalaj sektörünün mevcut ekonomik değişkenlerini biliyoruz.

Küreselleşme, yenilikçi teknolojiler ve bireyselleşme, ürün güvenliği ve çevresel uyumluluk ile şekillenen tüketici talepleri şu anda ambalaj endüstrisine güçlü bir ivme getiriyor. Dolayısıyla, bu sektörde ürünün paketlenme, etiketlenme ve satışa sunulma şeklinde güçlü bir değişiklik gündeme gelmektedir. Ambalaj endüstrisinde süreçleri ve iş akışlarını esnek hale getiren ve üretim teknolojisinin dijitalleşmesini sağlayan çözümler şu an tam ihtyacınız olan şey.

Doğru kurumsal çözüm bunun için en iyi koşulları sunar.

Başarı Hikayesi Romwell

Doğru ERP sistemi ile fırsatlar yaratın

Artan taleplerle, şirketler genellikle Excel veya Access gibi standart yazılımları kullanırken bazı sınırlar dahilinde kalmak zorunda kalır. O zaman mevcut ihtiyaçları karşılayan ancak onlarla birlikte büyüyen modern ve geleceğe dönük bir ERP sistemi gerekli hale gelir. Ambalaj çözümleri uzmanı romwell GmbH bu deneyimi yaşadı ve başarılı bir ERP sistemi ile tanıştı.

Bugün, ürün yelpazesi, oluklu mukavadan yapılan karmaşık şekilli parçalardan çok çeşitli katlama sistemleri ve membran dolgulu ambalajların yanı sıra farklı varyasyonlarda lamine edilmiş plakalar ve dolgu profillerine kadar uzanmakta. Bunlar, mümkün olan en basit ve en ekonomik yollarla optimum ürün korumasına ulaşmak amacıyla her zaman müşteriye özel çözümler. Bu arada üç ürün alanı bulunuyor: Klasik oluklu mukavva pedler, membran pedler ve sözde büküm alanından ürünler. Elbette bugün bu segmentlerin her birinde rakiplerimiz var. Ancak bizim avantajımız, müşteri için üç paketleme hattının tamamından doğru paketleme çözümünü geliştirmemiz. "Bu, piyasa benzersiz" diyor romwell GmbH Genel Müdürü Oliver Krogh. Ve BT yöneticisi Sven Appel ekliyor: "Müşterilere tüm ambalaj malzemelerini sağlıyoruz ve onlara kendi geliştirdikleri paketleme makinelerimizi ücretsiz sağlıyoruz. Bu tabii ki müşterilerimiz için ilginç çünkü düşük satın alma maliyetleri söz konusu."

En büyük tüketici endüstrisi yaklaşık yüzde 20 ile otomotiv sektörü. Oliver Krogh, müşteri tabanını „Farlar, fren diskleri ve diğer yedek parçalarla yapılan satış sonrası süreçlerden oluşuyor“ diyerek tanımlamaktadır. Ancak, müşterileri için iadelerle ilgilenen veya ürünleri nakliyeden önce paketleyen birçok lojistik şirketi de var. Cironun yüzde 85'i Almanya'da üretiliyor, geri kalanı komşu Avrupa'ya ihraç ediliyor. Önümüzdeki yıl, şirket ve 100 çalışanı 20 milyon Euro ciro engelini aşmak istiyor.

ERP ile büyümeyi destekledik

Şirketin rotası bir süredir bir büyüme yolunda olduğundan, şirket mevcut araçları güvenli bir yatırım ve geleceğe yönelik bir ERP sistemiyle değiştirmek istedi. 2009'a kadar, BT departmanı görevleri hala Microsoft standart ürünleri Access ve Excel ile yürütülüyordu. Teslimat faturalarının ve üretim planlamasının oluşturulması Excel aracılığıyla yapıldı ve esas olarak üretim müdürünün sorumluluğundaydı. Lexware yazılımı finansal muhasebe için kullanıldı ve Access de bize bir

CRM modülü olarak hizmet etti "diyor Sven Appel. „Diğimiz, fiyat teklifinden siparişe ve üretimden faturalandırmaya kadar operasyonel olarak ilgili tüm verileri tek bir sistemde merkezi olarak yönetmekti,“ diye ekliyor BT yöneticisi. Kapsamlı pazar araştırması yapıldı, CEBIT ticaret fuarında değerlendirmeler yapıldı ve son olarak üç ERP çözümü kısa listeye alındı: SAP, Microsoft Dynamics NAV ve IAS'tan caniasERP. Sunumlarından sonra Dynamics NAV ve caniasERP seçimde kaldı. Maliyet açısından ikisi arasında pek bir fark yoktu, ancak caniasERP çok daha esnek bir sistemdi“ diyor Oliver Krogh. Seçim için belirleyici nokta buydu.

“Ve böylece yönetim, BT ve bölüm başkanları tarafından ortaklaşa alınan karar, açıkça Karlsruhe merkezli Industrial Application Software GmbH (IAS) ERP standardı caniasERP'nin lehineydi. caniasERP'yi bir tür temel sistem olarak tanımladık. İlgilenmek zorunda olmadığımız farklı işlemlere sahip kapsamlı bir temel yapı kiti. Bu nedenle prensip olarak tüm endüstrilere uyuyor“ diyerek Appel ERP çözümünün ana hatlarını çiziyor. “Örnek olarak, bir teklifin oluşturulmasından faturaya kadar standart sistemde yer alan belge akışından bahsedebiliriz. Doldurmak için ek alanlara ihtiyacımız var. Ve formlarımız farklı görünüyor“ diyor ve devam ediyor BT yöneticisi,“Bu yüzden standart sistemde mevcut olanı kullanıyoruz ve geri kalanını ona kolayca ekleyebiliyoruz. Bu sistemle ilgili özel olan şey bu.”

Kendi uyarlamaları ve yenilikleri

“Bununla, diğer şeylerin yanı sıra, proje yönetimini kastediyor: Burada, bir müşterinin talebinden malın üretim ve teslimatına kadar olan süreç eşleştirilir. Şirket, sipariş durumunun her zaman bilinmesi ve gerekli adımların ofis ve geliştirme departmanları tarafından hazırlanıp programlanabilmesi için bu süreçleri ayrı bir işlemde yönetmek ve izlemek istedi. Bu bizim için önemliydi, ancak standartta bu form yoktu. Şimdi, özellikle bizim için programlanan proje modülü

o kadar derinlemesine entegre edildi ki, her müşteriye tıklayabilir, projelerini, mevcut durumu görebilir ve hatta B varyantının neden A varyantı değil, neden burada kullanıldığını bile anlayabilirsiniz. Her şey belgelenmiş durumda" diyor Oliver Krogh mutlu bir şekilde.

"Yeni yöneticimiz, şirketin faaliyetlerinin performansını belirleyen bir Temel Performans Göstergesi olan bir KPI'ye ihtiyaç duyduğundan, IAS ile bir değerlendirme modülünü de başlattık" diyerek Appel başka bir yeniliği dile getiriyor. "Artık bunu ERP'den kontrol edebiliyoruz ve Excel'den herhangi bir şeyi bir araya getirmeye gerek yok" Personel yönetimi dışında neredeyse her şey yeni ERP sistemiyle yapılıyor. Üretimde otomasyon gibi hala kullanılmayan modüller var, ancak caniasERP'nin hizmet portföyünün yüzde 80'inden fazlası halihazırda kullanımda. Sistemden bilançolar veya kar ve zarar tabloları oluşturmaya izin veren bütçe modülü gibi araçlar yakında entegre edilecek."

"Elbette bazı süreçler de yeniden düzenlendi. Bir ERP sistemi kullanmak kendinizi kontrol etmek için de bir fırsat sunar. Standartı olabildiğince kullanmak istiyorsanız, süreçlerinizi de buna göre uyarlamalısınız," diye ekliyor CEO.

İyi organize edilmiş proje planlaması

„caniasERP'de biz de sürekli olarak optimize ettiğimiz bir işlemi kendimiz geliştirebildik“, diye anlatıyor Sven Appel. Proje planlaması için, bir satış elemanının bir müşteriyle ilk tartışma içeriğini kaydetmek - örneğin bir kırılmayı iyileştirmek için önemlidir. Örneğin lojistiği değerlendirin veya zayıflattın. Bu, daha sonra, ürün örneklerinin CAD çizimleri veya fiziksel olarak tedarik edilmesi gibi belirli görevlerle sonuçlanır, böylece şirketin kalbi olan geliştirme, bu önemli verilerle başlayabilir. Geliştirme ayrıca ne kadar süreceğini de ekler. Bu aynı zamanda iş akış süreçlerinin buna göre planlanmasına ve herhangi bir değişiklik olması durumunda projeye dahil olan herkesin bilgilendirilmesine olanak tanır. Her zaman devam eden 50 ila 100 projemiz var ve aynı zamanda göz kulak olmamız gerekiyor. Bu artık çok iyi çalışıyor" diye ekliyor.

Diğer bir örnek, yapının bağlantısı. Orada yeni bir makine tasarlandığında, sistemde henüz bir ürün bulunmamakta. Geçmişte her şey Excel'de manuel olarak oluşturulurken, günümüzde tasarım departmanı parça ve malzeme listelerini CAD uygulaması üzerinden ERP sistemine aktarıyor, burada ürünler otomatik olarak ilgili ürün numarasıyla üretiliyor ve hatta standart tedarikçiler depolanıyordu. Bu, satın alma departmanının makinenin tamamını sipariş etmesini sağladı. Tasarımcılar tarafından yapılan değişiklikler çizimler de dahil olmak üzere otomatik olarak güncelleniyor ve böylece hatalı siparişler göz ardı ediliyor. EDI modülü,

ERP yazılımında standart bir arayüz olarak mükemmel çalışıyor.

Gelecek için iyi konumlandırma

Romwell GmbH'de caniasERP ERP sisteminin en önemli özelliği esnekliği ve açıklığıdır: „caniasERP son derece esnek ve neredeyse tüm işlemleri harici bir danışman olmadan gereksinimlerimize uyarlayabiliriz. Bunlar diğer ERP programlarına göre iki büyük avantaj" diyor Sven Appel. "Bu, bir yandan IAS tarafından sağlanan kaynak koduyla, diğer yandan yazılım tedarikçisi tarafından geliştirilen programlama dili ve geliştirme ortamı TROIA ile mümkün oldu. Temel SQL bilginiz varsa, basit işlemleri sadece birkaç komutla hızlı bir şekilde programlayabilirsiniz" diyor Sven Appel deneyimlerini anlatıyor. Ve zamanla daha karmaşık özelleştirmeler yazılabilir. TROIA programlama dili dahil, geliştirme ortamına aşina olmak için bir eğitim mevcut. Örneğin, artık finansal muhasebe verilerinden likidite raporları ve benzerlerini oluşturabileceğimiz birçok değerlendirme oluşturduk. Sonuçta, tüm diyalogları kendimiz tasarlayabilir ve karmaşık şeyleri hızlı bir şekilde uygulayabiliriz" diye ekliyor BT yöneticisi.

"caniasERP'de biz de sürekli olarak optimize ettiğimiz bir işlemi kendimiz geliştirebildik"

Ve Sven Appel "Oldukça basit çalıştığı için herkes sistemle çalışmayı seviyor. Çalışanlarımız kısa sürede caniasERP sistemi ile çalışmaya alıştı ve kabullendi. Servis teknisyenleri bile raporlarını oraya yazıyor. Başka şirketlerden gelen ve diğer sistemlerle çalışan çalışanların kısa bir süre sonra caniasERP'yi çok takdir etmelerini sağladık" dedi.

Genel Müdür Oliver Krogh, "Geçmişte üretkenlik ve gelir açısından bugün yaptığımız şeyi asla başaramazdık. Eskiden 100 makale yönetirdik, bugün iki binin üzerinde makale yönetiyoruz. Ve ERP sistemimizin bireyselliği ve esnekliği sayesinde adım adım büyümeye devam edebiliyoruz. "Yakın geleceğe bir bakış, şu anda ana konunun tam bütçeleme olduğunu gösteriyor. Ancak bir sonraki adım, Endüstri 4.0'a doğru hareket ediyor: "Üretimi birbirine bağlamak ve makineleri entegre etmek istiyoruz, böylece proses verileri doğrudan onlardan alınabilir. Depoda dijitalleşme ve bugün hala kullanılmakta olan bir dizi manuel süreç, önümüzdeki yıl için çalışmayı planladığımız konu başlıkları. Elbette IAS ve caniasERP ile" diyerek memnuniyetini dile getiriyor.



Mevcut Gereksinimler

1.

Sürdürülebilirlik

Çevresel uyumluluk ve çok amaçlı uygunluk, ekonomik verimlilikle birlikte dikkate alınması gereken, giderek daha belirleyici bir satın alma faktörü haline geliyor. Uygun ürün inovasyonlarını etkinleştirmek ve verimlilik bu sürece önemli bir katkı sağlayabilir.

2.

Kişiselleştirme

Çok çeşitli nedenlerden dolayı, müşterilerin ihtiyaç duydukları ambalaj için farklı bireysel gereksinimleri olabilir. Örneğin, ürün güvenliği veya sahtecilik koruması ve diğer özel gereksinimler dikkate alınması gereken bir rol oynar.

3.

Ağ Oluşturma

İletişim, ambalaj sektöründe zamanla daha da önemli hale geliyor. Bir örneğin hem iyi bir ağ oluşturma yoluyla üretim hattında önemli optimizasyon potansiyelini ortaya çıkarabilmek açısından geçerlidir hem de tesisin ötesinde müşteriyle iletişim için de geçerlidir. Bunun önemi, makinelerin ve ürünlerin birbirleriyle etkileşime girebilmesidir.

4.

Pazar gereksinimleri ve talebe yönelik üretim

Değişen pazar gereksinimleri yüksek derecede esneklik gerektirir. Bu nedenle, talebe yönelik üretimi teşvik eden teknolojiler önemli bir rol oynar. Otomasyon süreçleri ve AI teknolojilerinin kullanımı sayesinde üretim buna göre kurgulanabilir.

Sizin için

Geliştiriyoruz

// Endüstri 4.0

Kapsamlı IoT araçları ve Büyük Veri, Akıllı Fabrika sürecinde en büyük destekçiniz.

// Tam şeffaflık

Potansiyeli kontrol etmek ve belirlemek için gerçek zamanlı analiz ve raporlama.

// Kalite kontrol

Analiz raporları dahil değer zinciri boyunca kapsamlı kalite kontrol süreçleri.

// Süreç oryantasyonu

Verimliliği ve makine kullanımını optimize etmek için sektöre özel süreçler.

// İzlenebilirlik

Parti bazında hammadde ile üretim yaparak izlenebilirliğin sağlanması.

// Esneklik

canias4.0, tüm projelerde maksimum esneklik ve uyarlanabilirlik sağlar.

Spesifik ve odaklanmış

Size özel çözümümüz - Ambalaj sektörü

canias4.0, ambalaj sektörü çözümü ile ürünlerinizin ve süreçlerinizin kalitesini artırmada sizi destekler, süreç yverimliliğini ve yenilikçi yeteneğinizi ve ayrıca yüksek verimlilik, esneklik ve üretkenliği artırır. Ek olarak, müşteri memnuniyeti ve teslimat zaman yönetimi optimum şekilde kontrol edilebilir. canias4.0 ile, mükemmel çalışan değeri olan bir ağ ve mükemmel bir araştırma altyapısı oluşturabilirsiniz.

Kurumsal Kaynak Planlama

canias4.0, endüstrinin ihtiyaçlarını karşılamak için özel olarak tasarlanmış standart bir ERP çözümünü içerir. Üretimden malzeme yönetimine, tedarikten finansal muhasebeye kadar süreçleri ve projeleri uygun şekilde haritalandırmak ve desteklemek için gerekli tüm modülleri ve özellikleri sunar. Ve bunların hepsi en son teknolojiye kullanımımıza sunulur. Aynı zamanda canias4.0 ile kişisel ihtiyaçlarınıza göre uyarlanabilen esnek bir çözüm sunuyoruz. canias4.0'ın benzersiz özellikleri onu rakiplerinden ayırır.

Endüstri 4.0

Çözümümüz modüler bir yapıya sahiptir. Bu, ihtiyaç duyduğunuzda kolay bir şekilde geliştirmeye yapabileceğiniz ve açık kaynaklı yapı sayesinde esnek bir şekilde uyarlayabileceğiniz anlamına gelir. Kapsamlı ERP sistemi, Endüstri 4.0 teknolojimizle entegre edilmiştir. Tüm gerekli verileri toplayabilmeniz, depolayabilmeniz, yönetebilmeniz ve değerlendirebilmeniz ve fabrikanızı mükemmel şekilde kontrol edip optimize edebilmeniz için IoT araçlarını ve cihazlarını ve güçlü veritabanı yönetim sistemimiz iasDB'yi içerir.

Bulut

canias4.0'ı bulut çözümü ile de tam mobil, size özel yapıda ve güvenli bir şekilde kullanabilirsiniz. Bu, donanımda büyük yatırımlar yapmak zorunda kalmadan sağlayıcıların yüksek kullanılabilirlik, esneklik, hız ve uzmanlığından yararlanabileceğiniz anlamına gelir. Gereksinimler değişirse, altyapı buna göre kolayca ölçeklendirilebilir.

Temel

Modüller



Malzeme İhtiyaç Planlama



Üretim Planlama ve Kontrol



Personel Yönetimi



Satış Yönetimi



Bütçe Yönetimi



Kurumsal Karneler



Satınalma



Üretim Maliyeti Yönetimi



İthalat Yönetimi



Depo Yönetimi



Muhasebe



İhracat Yönetimi

Bilgi Birikimi ve Tecrübe

Bu özellikleri sizin için geliştirdik

canias4.0 esnekliği ile ambalaj sektörüne özel süreçler olan film üretimi, baskılı / baskısız ambalaj üretimi, rotogravür baskı merdanesi üretimi ve işleme aşamasındaki tüm süreçlerin verimli yönetilmesini sağlar.

Ürün Bilgi Formu (PIF)

Üretilecek ürünlerin yapısı, baskı tipi, baskı yönü, renk bilgileri, silindir bilgileri gibi çeşitli teknik bilgilerin takibi, örneğin sevkiyata kadar olan süreç boyunca yapılan değişiklikleri izlemek için önemlidir. Bu aynı zamanda tüm departmanlar arası iş süreçleri için de geçerlidir. canias4.0 ile çeşitli ürün grupları için farklı PIF detaylarıyla tüm verileri izlemek, revizyonlarını izlemek ve departmanlar arası veri akışı entegrasyonunu sağlamak mümkündür.

Baskı yönetimi

Baskılı ambalaj üretimi için gerekli silindir ve plakalar önemli bileşenlerdir. Yeni üretim aşamasında rotogravür silindirlerin temini, baskı öncesi ve sonrası incelemelere göre silindirin işlem sonrası seçenekleri ve frezeleme durumu gibi tüm bu süreçler canias4.0 ile kolayca kontrol edilebilir. Ayrıca pantone, mürekkep sıralaması, iğne açısı, silindirlerin fotosel açılması gibi tüm bilgiler sistem üzerinden takip edilebilmektedir. Böylece, bilinen bir kayıt numarasına sahip bir silindirin tüm geçmişi izlenebilir.

Ürün Bileşeni ve Üretim Süresi Hesaplama

Canias4.0 ile bir ürünün ürün bileşenlerinin kullanım miktarları, filmlerin yoğunluğuna, solvent, mürekkep, tutkal gibi sıvıların yoğunluğuna ve katı oranına göre hesaplanabilmektedir. Ayrıca makine hızı ve miktarı gibi bilgilere bağlı olarak ürünün üretim süresi hesaplanabilmektedir.

Envanter takibi ve izlenebilirlik

Her operasyonda yer alan hammadde ve yarı mamul ürünler, parti numarası ile operasyonun kangallarının yanı sıra ilk operasyondan sevkiyat sürecine kadar takip edilebilmektedir. Bu sayede üretim sürecinin herhangi bir noktasında stokta kaç adet baskılı, lamine, dilimlenmiş yarı mamul ve bitmiş ürün olduğunu kayıt altına almak mümkündür. Müşteri şikayeti olarak hangi ürünlerin geçtiği, hangi prosesler ve

hangi folyoların hangi partiler tarafından kullanıldığı, hangi mürekkep ve yapıştırıcıların kullanıldığı da takip edilebilmektedir.

Rulo Yönetimi

Kapsamlı rulo yönetimi, baskı miktarı yönetimini destekler ve duruma özel kar / zarar analizi sağlar. Üretim makinelerindeki tüm proses parametreleri online olarak sisteme aktarılabilir. Dağıtım sistemlerinden gelen verilere dayalı olarak mürekkep malzemesi stokları kontrol edilerek gerçek maliyetler kaydedilebilir ve hesaplanabilir. Ayrıca üretilen kangalların gerçek ağırlıkları hassas teraziler ile kayıt altına alınır ve bu bilgiler otomatik olarak sisteme aktarılır. Mobil terminaller

Size özel

Çözümler

Standart maliyetlendirme: Ürün maliyetlerinin ve fiyatlarının teklif seviyesinde basit hesaplanması.

COGI - Verilen Malların Kontrolü: Verilen materyalleri kontrol edin ve üretim siparişlerine göre değiştirin.

Eşdeğer Malzeme Yönetimi: Ürün bileşenlerinin ürünle ilgili tüm muadilleri sistemde takip edilebilir, olası malzeme değişiklikleri entegre edilebilir.

Revizyon ve değişiklik yönetimi: süreçlerin kolay ayarlanması ve sistem üzerinden özelliklerin değiştirilmesi.

Dizi altyapısı: Üretim rotalarının ve malzeme akışlarının üretim ve optimizasyonunda tüm operasyon alternatiflerine bağlı olarak sekansların belirlenmesi.

kullanılarak yarı mamul ve hammaddelerin sayılması da mümkündür.

Kodlama

canias4.0, otonom kodlama seçeneklerini destekler: Şirket yazılımına girilecek barkodlu hammaddeler, yarı mamul ürünler, ürünlerin iç ve dış etiketleri, müşteri ihtiyaçlarına göre palet etiketleri, üçüncü bir partiye ihtiyaç duymadan kolayca hazırlanabilir.

Kesme ve kombinasyonları

canias4.0, baskısız ve baskılı ürünleri keserken planlama süreçlerini basitleştirir. Jumbo paketlerin veya hadde rulolarının farklı sipariş genişlikleri kolayca hesaba katılabilir. Baskılı ürünler için teorik miktarları siparişe göre hesaplamak ve ışık bariyer genişliğine bağlı olarak dilme sırasında mantığı ayarlamak, makineden çıkış sırasına göre bebek bobinlerini parti numarası ile doğru sırada etiketlemek mümkündür, böylece etkili bir izlenebilirlik sağlanır.

Müşteriler ve tedarikçilerle dikey entegrasyon

canias4.0 sayesinde, şirket genelinde üretim ve tedarik süreçlerini kontrol etmek de mümkündür. Örneğin, bir silindir / plaka işleme tedarikçisi, kayıt numarası ile sağlanan araçları takip edebilir. Ek olarak, malzeme üreticileri ile entegrasyon, malların kolayca stoklanabilmesi için EDI aracılığıyla yapılabilir. Müşterilerle konsinye satış anlaşması olması durumunda, ilgili süreçler entegre edilebilir.

